



# CONSULTING

## KONWLEDGE EXTRACTION, STRATEGY.

[www.mediata.net](http://www.mediata.net)

So ist sie – die digitale Welt. Sie stellt uns vor kleine und große Probleme. Wir sorgen dafür, dass sie gut beraten sind und beste Entscheidungen treffen können.

**mediata**Fachagentur  
für intelligente Kommunikation

Web & APP  
Social Media, CMS,  
Multisite

---

Über 20 Jahre Team-  
Erfahrung

---

Digitalisierung, KI &  
Transformation

---

Business-Lösungen

---

Digitale Wirtschaft

---

Nutzen sie die  
Möglichkeiten der  
Mediata Berater!

---

[www.mediata.net](http://www.mediata.net)

Internet-, Online- &  
Digital Business-  
Services

*Fallbeispiele*

- Ja. Sie oder ihr Team haben eine Idee oder bereits eine genauere Vorstellung und möchten diese umsetzen.
- Oder... Ja, sie möchten etwas, was andere bereits haben oder machen.
- Oder auch... Ja, sie stehen motiviert vor einem Problem, kommen aber nicht wirklich weiter.

Das ginge uns auch so. Jedenfalls wenn wir Flugzeuge bauen oder Dosenöffner herstellen möchten.



Dafür kennen WIR uns bestens aus in der digitalen Wirtschaft, im Online- und Internetbusiness. In Netzwerkstrukturen, dynamischen Systemen, bei kleinen und großen Online-Plattformen und Internetlösungen.

„Ein Berater ist bei der Beurteilung, Planung, Entwicklung und Begleitung von Internetlösungen sinnvoll und erforderlich.“



Ihre und unsere Ziele: erfolgreiche Durchführung, verhindern vermeidbarer und evtl. sehr teurer Fehler, aufdecken von bisher unentdeckten Chancen und Optionen, Ressourceneffizienz.

Mediata Consultants. Interim und/oder extern. Bei

- a) aktuellen und kurzfristigen Problemstellungen;
- b) konzeptionellen und strategischen Herausforderungen für ihr Online Business



*Leistungen, Beratung & Begleitung bzgl.:*

- Analyse, Orientierung & Einordnung (Wer/wo sind wir, wo wollen wir „online & digital“ hin? Wie können wir uns transformieren? Wo liegt unser Problem? Was ist die eigentliche Herausforderung?)
- Business Modelle (Marktfähigkeit, Wirtschaftlichkeit)
- Innovation & Technologie: (Neu erfinden und/oder besser machen?)
- Prototype & Dummies (Inventionsphase)
- Laufende Online-Projekte
- Fehlervermeidung & Transparenz
- Erfolg (reelle Einordnung und Analyse)
- Barrieren und Hindernisse: identifizieren und beseitigen (impediments)
- Weiterkommen: Chancen & Optionen
- Vertrauensbildung und gemeinsame Ziele
- Wertvolle Impulse: Erfahrung und Wissen in erfolgreiche Handlung umsetzen
- Auswahl der geeigneten Services, Produkte, Lösungen und Mitarbeiter bzw. Dienstleister



*Kosten / Vergütung*

- Orientierungsgespräch und Einordnung: pauschal ab 500 EUR, Tagessätze ab 680 EUR

